

# 用行动践行爱企敬业

随着冬季来临，供暖开始了。10月20日，崇智商城东五门市房新租业户反映，该门市没暖气设施，无法过冬。商城总务部经理及维修员工得知后，立即到现场核实情况，经现场了解、查看，确实缺少暖气设施，原因是前业户前些年拆除撤掉后，再也没有恢复。

如果按照正常向上级申请经费，在到市场购置所需材料，恢复供暖需要走很长的周期。面对已经到了采暖期，怎样才能尽快解决业户采暖问题，让业户安心经营？总务部员工想企业之所想，急业户之所急，他们开动脑筋，群策群力想办法。

于是，我将自己家中备用的一组22柱铸钢暖气片全部运来，维修人员于洪林、王梦来两位同志也通过个人关系，要来了安装需要的水管、弯头等施工材料，用了一天的时间将东五门市房采暖设施安装完毕，让业户满意的同时，也为商城节约资金2000余元。（崇智商城 于占民）



秋风起，秋意浓，雾霭早霜爬枝头，花开花落又一季，叶荣叶枯又一秋，月色清冷添新愁。

深秋的夜总是来得早些，不知不觉便换了光景，窗外，星光伴着月影，音乐和着歌声，即使窗门紧闭，也难寻一丝清静。索性打开窗户，光影交错之处除了浪漫的音乐还有悠闲的身影和舞姿，顿然心生羡慕，已经许久，不曾有过属于自己的时光，那些可以一个人安静的思考和发呆的日子远到遗忘。

工作的繁杂琐碎，生活的柴米油盐，孩子的吃喝拉撒成了不变的日常，从前总喜欢发呆做梦，岁月静好，从前总喜欢诗和远方、不沾尘世烟火，从前……

偶有空隙，随手翻看那些闲置已久的书籍，居然蒙上了一层薄薄的灰尘，翻开那些尘封已久的故事才发现，已经很久不曾有过安静看完一页的时间和心情，时间都去哪儿了，所有零碎的片段拼凑不出完整的过往。从前总喜欢写日记，喜欢用笔和纸记录那些特别的心情，快乐或伤悲，似乎只有笔墨能让某些瞬间成为永恒。

最近喜欢上了种花，虽然每天折腾却不见成果，有人说我是提前过上了老年人的生活，或许只是给想忙碌枯燥的自己制造一些小小的期盼和惊喜，每天看一遍哪颗种子发了芽，哪种植物开了花……心怀执念，只为等待那一抹花开，即使不曾开过，

至少心怀希望。

这个10月，这一季深秋，我还来不及去铺满落叶的小道上走一走，还没能和南飞的雁群挥挥手，时间就这样悄悄溜走，不知不觉间，风霜爬满枝头，阳光失去温度，风也不再温柔，夜深深，月色也变得清冷。

外面的世界，灯火辉煌、繁华依旧，光影交错的幻境，几人逃离？有多少人，在这样的夜晚，这样的时刻，终于摆脱现世的枷锁，三五成群，或歌舞一曲、摇曳生姿，或推杯换盏，觥筹交错。人是多么复杂而又矛盾的动物，于嘈杂之中想要寻得一份清静，却又害怕面对一个人的孤独，有多少人和我一样，怀揣着过期的梦想，消磨着眼下的时光，一半苦苦挣扎，一半安于现状。

窗外，风起的地方，再看不到落叶仓惶的舞姿，那昔日绿荫的大道，再不会漏下斑驳的光影，再没有机会，去那铺满落叶的小道走一走，抬头，只剩无边的苍凉和风霜挂满枝头，耳边还有寒风的嘶吼，风住雨歇，再无海棠依旧。目光所至，枯藤，老树，还有光秃秃的枝丫。

再见，十月！再见，又一季春秋！四季的轮回总是如期而至，愿那些来不及欣赏的春花秋月，欲语还休的伤春悲秋，都能变得美好，明媚往后的时光，不再感叹时光匆匆。

## 改变经营思维 拓宽销售市场

如今，消费正在进入个性化时代，如何捕捉并使潜在的消费转化为最终的购买行为，几乎成为所有经营者都在思考的问题。

科技在进步，经营的思维也要跟上步伐。一成不变的经营模式势必会被淘汰。要想在服装淡季销售火爆，就要跟上潮流，了解大众的喜好。服装销售，商家不仅仅是一名销售员，同时你也兼顾着心理学家。

现在最火的APP软件要数抖音、快手了。你可以不看新闻，不看电视剧，但是你每天不能不刷抖音、刷快手……每天很多人都在看APP。3-B83的业主就利用这个平台，每天向全国的朋友直播自己的服装。实体店获利的同时，网络销售利润也增加。

在向新顾客推销的同时，也要维护好老顾客，老顾客的口碑也是一种商机。现在很多的业主利用微信销售服装，销售市场打开了，营业额自然而然的上升了。3-J23的业主经常在朋友圈晒新进的服装，看到的顾客会自己或者陪着好友到店来，这样消费群体在不断地扩大。

女装的销售摊位可以放几本杂志，当有男士陪同来的时候，以至于他们不会太无聊，而女士也可以安心的试穿衣服。男装的销售摊位也可以销售男士的小配件，搭配销售也是一种商机。童装的销售摊位，摆放一些玩具，促进了销售，增加了收入。

服装销售没有淡季，有的只是你自己看不到的商机，想不到的经营模式，不敢尝试新的方法。（华正批发 孙雨薇）



初冬印象（华正批发 肖利娟 摄）

## 人生，向左向右

生命如舟，时钟般昼夜摇摆，没有停歇，没有彩排，不能重新来过。涉水行舟，一望无际的海，一页指引方向的帆，始终做着人生的导航。或左或右，选择很重要，一步之遥是赢家，一步走错是败笔。

每一种选择，都有得失，有得必有失；每一种方向，都有各自的炫彩，各样的不同凡响。变换的路口，碌碌的行者，时时刻刻做着决定性的选择，或是黑与白，或是静与动，或是阴霾风雨与晴空艳阳，不同的方向，有着各异的风景，万种图样，向左还是向右，熙熙攘攘的十字路，扭转人生螺旋，种种困扰，徘徊在无尽的迷雾里。

人生无数次的抉择，向左向右，思虑中，看似简单的问题，却是注定命运的选择，不同的方向，塑造不同的人生。一念之差是鲜花盛开，掌声与美酒；一念之间是落叶纷飞，暗夜与雨雪。这般的差异，于是犹豫不定，徘徊于交叉口，矗立中央，优柔寡断，少了勇气，没了主张。向左，还是右？自问了无数遍。

人生，向左向右。不论是怎样的选择，都需要毅力走完，半途而废，荒芜、废弃的不是一段时，而是生命。

有一种路，是错位的习题，如果适时醒悟，亡羊补牢，自是为时不晚。“浪子回头金不换”，及时觉醒错误的存在，“放下屠刀，立地成佛”，回头是岸。若是执迷不悟，一错再错，错上加错，那人生的选修，可就是南辕北辙。

人生是一场无止境的旅行，生命是一树繁花盛开又落下的过程，我们都是路途上不重复的一片叶子，孤独的行者，修行在个人，向左向右，关键在自己。生命中的各种选题，有些张页是单选题，是独一无二的选项，没有备胎，没有退路，左左右右，前前后后，“乱花渐欲迷人眼”，纷纷扰扰的烟花，缭绕着人生，擦亮眼睛，靠近阳光，前方就是明媚的地方。

选择对的事，对的人，在对的时间遇到，无论左右，认真以待，或许不是最好的，却是真实章节。对的方向，持之以恒，努力做到尽善尽美；暗黑处，及时更新，反省枝头走向，或许可以补救缺口的流失，可以调转画风，还一份清奇人生，给下半生。

人生的十字街头，涌动的人流，学会思考，少些莽撞，少些焦躁，平静地衡量左右方向，慧眼识珠，辨明黑白，行走的便是阳光铺垫的，智慧人生。



吉林正业集团主办

第10期 总第187期 2018年10月

正道伟业 惠济民生

# 华正农牧圆满完成国家农业农村部“点对点”活猪调运试点任务 猪肉“点对点”调运有望试行

本报讯（集团总裁办 陈东）10月19日，国家农业农村部正式作出批复，同意吉林省内大型养殖企业和大型屠宰加工企业“点对点”调运生猪。作为吉林省内两家大型试点企业，华正农牧与中粮家佳康（吉林）有限公司合作开展“点对点”生猪调运，在严控非洲猪瘟疫情特殊封锁期进行跨市（地）调运，这在全国还尚属首次，也标志着华正农牧在活猪调运、标准化屠宰、冷链运输、安全销售、全程可溯源等方面已走在全国前列。

9月下旬，吉林省公主岭、长岭两地连续发生两起非洲猪瘟疫情。按国家农业农村部明电要求，我省生猪及产品禁运出省，并严令省内生猪禁止跨市（地）调运。

突发的非洲猪瘟疫情，给省内生猪养殖和屠宰加工企业带来严重影响，位于松原和白城的中粮家佳康、正邦和雏鹰等日均出栏3000头左右的大型养殖企业大量生猪压栏，而华正农牧等大型生猪屠宰加工企业主要集中在长春地区，因跨市（地）禁运，企业猪源供应锐减。

生猪养殖企业与屠宰加工企业“1+1”、“点对点”作为非洲猪瘟疫情期间国家农业农村部特批的调运模式，极大的解决了中粮家佳康生猪严重压栏和华正农牧缺猪屠宰的问题，同时缓解了吉林生猪产业区域间买难、卖难问题。

从10月20日启动至11月8日，华正农牧和中粮家佳康“点对点”共调运屠宰肉猪158车次23223头，养殖和加工环节抽检血样430份，病毒核酸检测全部阴性。

本次生猪“点对点”调运工作，得到了吉林省畜牧业管理局和全省各级畜牧、动监、疫控、屠宰办等部门的大力支持，养殖和加工企业密切合作，严格执行政府的法规政令，出色的完成了“点对点”的阶段性任务，使农业农村部特批的首批“点对点”试点取得了圆满成功。目前，虽然吉林省内生猪跨市（地）调运封锁已经解除，但华正农牧和中粮家佳康两大企业“1+1”“点对点”优势互补的密切合作仍在继续进行。

下一步，为应对疫情突变，在认真总结“1+1”“点对

点”经验的基础上，华正农牧目前针对北京市人口众多、猪肉刚性需求缺口很大这一特点，计划试运行吉林省与北京市猪肉产品调运、屠宰、销售“三点一线”的“点对点”调运模式，由中粮集团旗下大型养殖和肉品营销企业负责肉猪源头供应和终端肉品销售，由华正农牧承担屠宰加工。若该调运模式得到国家农业农村部正式批复，猪肉产品有望在疫情封锁的特殊时期继续供应北京市场。

据了解，华正农牧和中粮家佳康（吉林）有限公司作为国家农业农村部特批的全国首个应对非洲猪瘟疫情、养殖企业与屠宰企业“1+1”“点对点”衔接试点企业，是特殊疫情下跨区域间猪肉供应的大胆尝试。同时，华正农牧作为全国第一个大型生猪屠宰加工试点企业，也为吉林省乃至全国生猪屠宰生产企业在活猪调运、标准化屠宰、冷链运输、安全销售，以及在“拱E拱”平台实现养殖、加工、销售全程可溯源等方面提供了极具操作性的示范经验。目前，国家农业农村部已在全国范围内推广“点对点”经验。



### 让政策对接“零距离” 让服务更高效 华正批发应邀参加第三期“长春市软环境政策讲坛”

本报讯（华正批发 肖利娟）为深入贯彻习近平总书记东北振兴重要讲话精神，认真落实市委十三届五次全会部署要求，10月25日，第三期“长春市软环境政策讲坛”在市委机关会堂召开，进一步提高了企业和群众对国家、省、市优惠政策的知晓度，让各项政策对接“零距离”，服务更高效，华正批发作为宽城区企业代表应邀出席本次会议。

市规划局、教育局、科技局相关负责人，围绕各自部门职能，对惠民惠企政策进行了宣传解读。本次“软环境政策讲坛”为开放式、公益性宣讲课堂，面向企业、群众进行政策宣讲，是我市“人人都是软环境”“问题大整治、服务大提升”等载体活动的拓展和深化，将进一步提高公众对国家、省、市优惠政策的知晓度，打通落实惠民惠企政策“最后一公里”，让各项政策对接“零距离”、政务服务更高效。

会上，长春市软环境建设办公室负责人表示，一方面要把相关企业“请上来”，近期还将邀请发改、工信等部门，集中向企业宣传优惠政策，答疑解惑；另一方面，组织工商、药监等部门“走下去”，送政策下基层。通过上下互动，在全市掀起优化软环境热潮。

### 深化校企合作 实现优势互补

## 吉林正业生物与吉林农业科技学院动物科技学院签订校企共建实习就业基地协议

本报讯（正业生物 闫杰）为了更深入开展校企合作、产教融合的教育新模式，提高应用型畜牧兽医等人才培养，使人才培养更加贴近行业发展的需要，培养更好更优秀的应用型人才，10月26日，吉林农业科技学院动物科技学院召开校企合作人才培养理事会成立大会，吉林正业生物及国内知名大型养殖企业、兽药生产企业、宠物连锁机构、警犬基地等二十多家单位，作为首批理事单位代表，应邀参与成立大会。

会议由吉林农业科技学院动物科技学院院长尹柏双主持，农业科技学院副院长李国江致欢迎辞。吉林市畜牧业管理局局长李荫荫到会祝贺并做了重要讲话。正业生物总经理助理闫杰，代表企业同该学院签订了《校企共建实习就业基地协议》，双方就未来双方合作领域达成了共识。

吉林农业科技学院是吉林省省属公立全日制普通本科高校，是一所百年历史的院校，坐落在素有雾凇之都美誉的北国江城——吉林市经济技术开发区内。学校是教育部专业综合改革试点院校、国家级卓越农林人才教育培养计划改革试点院校。该校动物科技学院是吉林农业科技学院建校最早的专业学院之一，有实验室50余个，其中动物疫病监测中心、预防兽医实验室等为省级重点科技创新中心和实验室，获得了多项国家级教学成果，培养出了一大批应用型人才。吉林正业生物与该校系多年的合作关系，双方在产学研合作上取得了一定的成果，双方签订《校企共建实习就业基地协议》后，将在人才培养、项目研发、解决劳动用工等方面，为企业提供更多的机会，进而为吉林正业生物未来可持续发展奠定一定基础。



#### 本期导读

- ◆生物公司组织开展重阳节为老员工送礼物活动（2版）
- ◆崇智商城“鬼街”精品屋悄然复苏（2版）
- ◆“正业生物杯”首届篮球比赛圆满落幕（3版）
- ◆人生，向左向右（4版）

围绕中心 服务大局  
提振士气 凝心聚力



# 向老员工致敬 向老员工学习 生物公司组织开展重阳节“敬业、传承、兴业” 为老员工送礼物活动

本报讯（正业生物 郑颖）10月17日是一年一度的重阳节，为表示对老员工的关怀和尊敬，以及对老员工多年付出的肯定，生物公司组织开展了“敬业、传承、兴业”主题活动，为55周岁以上男员工，48周岁以上女员工送去礼品。



获得礼物的员工们既有建厂时就来到生物公司工作，至今已在企业工作近五十年的开创元勋，也有父辈就在公司，子女长大成人后也回到公司工作的父女档。更多的是几十年如一日，兢兢业业、勤勤恳恳为企业默默付出大半辈子具有“工匠精神”的老员工。

活动中，由老员工培养的徒弟进行奖品的颁发，以表对付出多年辛勤汗水的老员工的尊敬。颁发礼品过程中，有的徒弟给老员工深深地鞠上一躬，有的青年员工情不自禁的给老员工一个大大的拥抱，并动情的说：“师傅，您辛苦了！”

颁奖结束后，首先由公司建厂时就来到企业工

作的元老，现担任企业

顾问的王忠武先生代表老员工讲话。王忠武先生带着大家回忆了建厂至今企业的发展、变化过程，并表示公司举办重阳敬老、爱老活动非常有意义，同时也代表全体员工对企业表达了感谢之情。

集团副总裁邵宇、生物公司总经理宋松林也分别进行了精彩的讲话，表达了企业对老员工的敬爱、敬重之情，也表达了对这些年兢兢业业为正业付出的老员工工作的认可、肯定。今年以来，正业生物迎来了新的领导班子，公司的规范治理水平又达到了一个全新的高度，无论是在公司业绩上还是在企业文化建设上都已迈上了高速发展、快速提升的轨道。

这次，新领导班子带领全体员工过了一次不一样的重阳节，情系老员工，为老员工送上礼品与祝福，让公司的每一位员工都能够真切切切的感受到来自企业的关怀与温暖。

## 崇智商城“鬼街”精品屋悄然复苏

本报讯（崇智商城 谭东梅）冬季悄然而至，正值换季时节，精心打造后的崇智商城“鬼街”精品屋迎冬悄然绽放，以全新形象打造出的精彩空间，每个精品屋都独具特色。款式新颖的女装、身材靓丽的打扮美女，各种清新的绿植，曾经作为长春市时尚最前沿的“鬼街”精品屋今冬全面复苏，卷土重来。

曾经的时尚最前沿：鬼街，精品一条街  
过去，崇智商城“鬼街”精品屋时装琳琅满目，在春城以时尚而著称，站在时尚的最前沿，这里曾经是时尚女性购买时装的首选之地，除了最时尚的商品，这里的营业员，个个都是打版的高手，想在这条街当服务员必须经过层层精挑细选才能上岗。

近几年，随着大电商时代的来临，这里逐渐被人们所淡忘。如何让崇智商城鬼街精品屋重返时尚的最前沿？

重打旗鼓新开张：你若盛开，蝴蝶自来  
今年，崇智商城一楼供销生鲜超市开业后，带动崇智商城人气骤增。精品一条街的老业主们也纷纷借此机会，重打旗鼓新开张，装修、扩大经营、远道进货……“鬼街”气息全面复苏。

目前，这条街的商品都是精品货、高档货，好多衣服都是商户不远万里从香港、深圳、广州千挑万选回来的品牌货。而且，经营这条街的美女们还学会了利用一个全新的神器——抖音视频，在抖音上卖货。

今冬最流行最靓丽的颜色：烟灰粉

它是今冬最火爆的流行色，越冷越要有一颗粉红少女心。今冬的粉不是温柔的樱花粉、不是华丽的丝绒粉，更不是高贵的蔷薇粉，而是高贵大气的烟灰粉。烟灰粉就是加了一点灰调的粉色，这种柔和平静的粉色调，带着不食人间烟火的仙味又不失女人的优雅。

文艺范、高贵范、时尚范全然衬托出来。把皮肤暗的女孩子也衬托的白白的、美美的，烟灰粉无论是哪个年龄段的女孩子都非常好驾驭。“鬼街”的美女们说出了一个秘密，烟灰粉今年卖得这么好最重要的一点是：“每个女人心里都住着一颗粉红少女心”。

尊享福利，还有这些黄金旺铺炙手可热  
一提到崇智商城都能想起，除了“鬼街”精品一条街，风靡那个年代的崇智商城小衫一条街，也是独领风骚。记得我20多岁刚上班那个时候，买小衫、买查理裤子、查理鞋大家都认为必去崇智商城，只有崇智商城的小衫够档次，够漂亮，只有崇智商城的查理鞋、查理裤子都是高档货。冬季里，出去应酬，大家脱掉高档的小貂、羊绒大衣，一件高档的小衫可以把美女们的身材尽显无疑，现在北方的冬天室内温暖如春，又近元旦及春节，每年这个时候是小衫卖得最好的时候。

崇智商城小衫一条街，全新升级，地点设在美甲区对面，地理位置优越。2019年，你想演绎一场不一样的烟火吗？崇智商城，圆你一份美丽的梦想！

## 百年老字号 “吉林百年大面” 崇智商城店正式营业

本报讯（崇智商城 刘宝良）金秋十月，天高气爽。10月4日上午，崇智商城南二门前，人头攒动，花篮簇拥，经过一个多月的试运营，中华名小吃“吉林百年大冷面”长春第一家分店——崇智商城店正式营业。

该店除了主营最传统、最美味、最专业、最正宗的吉林百年大冷面及朝鲜族系列特色小菜外，还经营朝鲜族什锦拌饭、牛肉汤饭、灌汤包等特色主食。吉林百年大冷面长春崇智商城分店的正式开业，不仅为春城美食界增添了一道亮丽的风景，同时也为崇智商城带来了更多的客源。

开业当日，恰逢欢度国庆十一黄金周期间，火热的开业场面，加上8折优惠、充值折扣好礼送不停等促销力度，以及极具朝鲜族饮食文化特色的装饰和佳肴，吸引了春城众多美食爱好者的光临，店内一时间人声鼎沸，座无虚席。许多顾客用餐后表示，百年老字号就是不一样，味道好，环境好，服务好，实惠实在，值得再来。



## 华正宾馆开展安全生产大动员

本报讯（华正宾馆 刘彦伟）经过十一黄金周宾馆入住高峰后，入住客流有所回落，天气日益转寒，宾馆管理层组织召开全员安全生产动员会。从前厅销售到后勤保障逐一要求，并落实跟进。

会议要求，前厅部门值此销售淡季时，继续做好销售工作，保证优质服务的同时回访客户入住感受，及时反馈客户需求，走访调查附近同行业的入住率、设备设施完善性，价格等影响客源因素，在有限的条件下做好取长补短，合理调整房间价格，并实时根据房间出租情况及时调整网络订房。

会议要求工程部做好冬季供暖检修工作，对于部分

房间暖气管道老化出现弯头处漏水，供热不好等情况每个房间逐一排查。

甚至将部分暖气都拆卸下来进行疏通，保证供暖后房间温度达到预期效果。同时，检查梳理楼层走廊壁纸破损情况，个别楼层走廊局部因洗手台胶面破裂渗水，使墙体壁纸出现褶皱破损，工程部采购新壁纸进行壁纸更换工作。

会议要求保卫部联系电梯维保公司及消防检测机构，对店内电梯、消防设施、电气设备进行年度综合性检验，保证电梯运行正常、保证店内消防设施功能正常，各个部门要齐心协力，为宾馆良好运营、高效运营做好本职工作，保证硬件不影响宾客安全不影响宾客入住感受的同时提升软服务，维系客源稳定。

## 简讯：华正批发落实今冬明春火灾防控工作

本报讯（华正批发 肖利娟）按照宽城区防火安全委员会《2018年今冬明春火灾防控工作部署会议》的要求，为全力维护消防安全形势持续稳定，全面提升火灾防控能力，华正批发全体从上到下高度重视，召开了员工业户今冬明春火灾防控工作部署会议。

保卫科制定了相关工作方案，建立健全组织机构，由安全主管吕岩担任组长，保卫科科长王志学担任副组长，其他各部门负责人为成员，逐级明确任务、压实责任。保卫科下设安监站，由持证人员专门负责协调、沟通联络、组织调度等日常工作统筹安排部署整个华正批发今冬明春火灾防控工作。

# 一场青春的盛宴，“正业生物杯” 首届篮球比赛圆满结束

秋风吹，战鼓擂，伴着秋日里的艳阳，“正业生物杯”首届篮球比赛开赛啦！

本次比赛由公司两支最优秀的篮球队伍组成，生产中心队及后勤北建联队。随着哨声响起，一颗篮球，两支队伍，专注的眼神，炙热的汗水，球员们全力以赴，赛场上队员积极拼抢，默契配合，尽情释放激情与活力，比分你追我赶，即有娴熟的运球、巧妙的配合，也有精妙的传球，精彩的三分。比赛异常激烈，高潮迭起。场下观众喝彩声、加油声不断。

这场比赛本着“友谊第一、比赛第二、重在交流”的原则，队友们彼此团结友爱，相互配合相互信任，无论在情感上还是默契上都得到了提升。

如果你问我篮球比赛哪里最迷人，你看啊，那里有一双双炙热的眼眸，里面有浩瀚的星河，有激情的火焰，也有我们不老的青春！正业生物的健儿们，飞吧！公司的未来属于你们，公司会成为你们最坚实的后盾，一直站在你们身后。（正业生物 郑颖）



## 关爱员工 健康先行

平日里，大家忙于工作、忙于家庭，常常忽视了自己的健康，只有拥有健康的身体，才能在自己的工作岗位上发挥最大的作用，才能用健康的体魄享受美好的生活。

员工是企业最大的财富，健康是员工最大的幸福。为了保障员工身体健康，帮助员工了解自己身体健康状况，为员工撑起健康的“保护伞”，近日，

生物公司组织全体员工进行了一年一度的体检工作，在这日渐寒冷的秋日里，为员工送来了温暖。

为了使每个员工都能合理安排工作体检时间，今年的体检分为5批次进行。体检项目分别有血常规、胸透、外科等，通过这些检查项目，员工可以及时的了解自己的身体状况，并有针对性的进行疾病预防，同时也可以进一步增加员工的向心力和归属感，

为公司快速发展注入强劲的动力。

健康的身体是每个人赖以生存的基础，而健康的员工更是企业高速发展、腾飞的基石，公司提倡大家进行多种多样的锻炼，让我们的同事们身体强壮起来，伴随公司一起更健康，更快乐的踏上更远的征程。（正业生物 郑颖）

